

Partners & Leaders for What's Next

Amrop is één van de meest toonaangevende executive search-bedrijven van Nederland. In de jaren zeventig opgericht, werd het in 1978 onderdeel van de internationale Amrop organisatie, met meer dan 70 kantoren in ruim 50 landen wereldwijd één van de grootste executive search netwerken. Amrop helpt klanten om verder te kijken dan wat zichtbaar is en zo het leiderschap voor de volgende fase aan te bieden, 'Leaders for What's Next' noemt men dat. Angela Pasma, sinds september Partner Health & Life Sciences met tevens een achtergrond in de Not-For-Profit & Public sector, voelt zich thuis bij deze bedrijfsfilosofie.

Angela Pasma studeerde Gezondheids-wetenschappen en was ruim 6 jaar werkzaam als directeur van de Stichting Jeugdinterventies: 'Mijn affectie met het brede gebied van de gezondheidszorg en life sciences is van oudsher groot. De afgelopen jaren richtte ik meerdere organisaties en teams in de zorg en life sciences sector op, zowel in nationaal als in Europees verband. Via via kwam ik in contact met Bob de Groot, partner bij Amrop, die met pensioen zou gaan. Bob gaf aan dat ik gezien mijn achtergrond een

welkome toevoeging zou zijn in het Amrop team als Partner Health & Life Sciences. Ik voelde mij direct thuis in de cultuur van Amrop. De dynamiek tussen de 7 (gespecialiseerde) partners is een absolute meerwaarde. Als één van de meest uitdagende onderdelen van deze functie beschouw ik het adviseren van start- en scale-ups, een business case die we recent ontwikkeld hebben op het gebied van leiderschapsvraagstukken. Welke expertise zou de beste toegevoegde waarde voor het bedrijf hebben?



Voor het bij 1200° C smeden van een WÜSTHOF mes uit één stuk gloeiend chroom-molybdeen-vanadium staal én het slijpen ervan tot perfecte scherpte, geldt dezelfde filosofie als bij de bereiding van exquise gerechten:

Passie – Zorgvuldigheid – Perfectie

200
Years of Knives
Made in Germany
Solingen



Quality - Made in Germany/Solingen

www.wuesthof.com WÜSTHOF - the knife experts

Wie kan er worden aangetrokken om het bedrijf te laten groeien? Welke skills en competenties heb je nodig? Maar ook welke persoonlijkheden passen in ons team en cultuur? Zo lever je niet alleen een unieke meerwaarde en zorg je voor waardecreeatie, maar groei je daadwerkelijk mee met een organisatie en bouw je aan een partnership for What's Next. Ik werk daarbij binnen het team nauw samen met Frieda Barendse, verantwoordelijke voor Leadership Services.'

Onderscheidend

'Amrop Nederland is onderscheidend mede omdat alle partners zelf een succesvolle carrière in het bedrijfsleven hebben gehad voordat ze overstapten naar het executive search vak, 'vult Managing Partner Eelco van Eijck aan. 'Allen hebben internationale en senior-management ervaring en kennen de uitdagingen die directies, managers en ondernemers tegenkomen om van hun organisatie een succes te maken. We zijn als geen ander op de hoogte van de specifieke ontwikkelingen binnen sectoren, en spreken ook de taal van de sector. Bovendien kunnen ze omgaan met toenemende concurrentie en steeds

complexere governance en regelgeving.'

'In het afgelopen decennium zagen we onze opdrachtgevers internationaler worden, waardoor we als internationale executive search organisatie ook prima kunnen helpen bij cross border searches en het inzetten van gespecialiseerde teams vanuit meerdere landen. Gezien haar internationale ervaring, is Angela ook vanuit dit oogpunt een welkome aanvulling op Health & Life Sciences, binnen Amrop één van de gespecialiseerde Global Practice Groups'.

Amrop Team

Eelco van Eijck, Managing Partner, Consumer Goods, Retail & Life Sciences
Willem Ledeboer, Partner Financial Services
Job Voorhoeve, Global Digital Practice Leader & Partner Professional Services
Nikie Welschen, Partner Legal & Compliance
Dorien Wietsma, Partner Construction, Infrastructure & Technical Engineering
Frieda Barendse, Leadership Services
Angela Pasma, Partner Health & Life Sciences